

Emprender en España es duro

Tras perder dos lugares respecto a 2012, el Estado español ocupa la posición 136 de 185 en el ranking de los estados donde es más fácil arrancar un negocio, que encabeza Nueva Zelanda y cierra Djibouti

Rafael Servent Tarragona

El presidente del Gobierno español, Mariano Rajoy, presentó esta semana ante las organizaciones sindicales la *Estrategia de Emprendimiento y Empleo Joven*, que incluye 100 medidas destinadas a fomentar la emprendeduría –y que deben implementarse entre los años 2013 y 2016–, de las que 15 son «medidas de choque» (así las definió) que presumiblemente se aplicarán de forma inmediata.

Tres grandes ejes vertebran estas 15 medidas «de choque» presentadas por el Gobierno: la formación y capacitación profesional, la capitalización de las prestaciones de desempleo para los jóvenes, y las rebajas en las cotizaciones sociales para la contratación de jóvenes o el autoempleo joven. Nada trascendió de las restantes 85 medidas, salvo que están abiertas a las aportaciones de los agentes sociales y a la participación ciudadana.

En opinión de Pere Segarra, director de la Càtedra d'Emprenedoria i Creació d'Empreses de la Universitat Rovira i Virgili (URV) y presidente del Col·legi d'Economistes de Catalunya en Tarragona, se trata de «medidas que son un poco un brindis al sol, porque el problema del desempleo es estructural, y lo que se propone son medidas para fomentar la autoocupación de los jóvenes, pero que no resuelven la falta de creación de empresas».

Los datos en este último punto son elocuentes. España ocupa la posición número 44 entre 185 estados del mundo en el ranking *Doing Business 2013* –que elabora anualmente el Banco Mundial–, entre Perú (número 43) y Colombia (45), y que clasifica a todos los estados del mundo en cuanto a la facilidad de hacer negocios en ellos.

Però si se observa la clasificación del Estado español cuando se listan los estados en los que es más fácil poner en marcha un negocio, su situación desciende dramáticamente hasta la posición número 136 de la lista, por detrás de Brunei y por delante de la República Dominicana. Lejos de mejorar, la situación ha empeorado de un año para el otro, al perder dos posiciones respecto al lugar que ocupaba España en esta clasificación en el año 2012.

El doble de trámites y más del doble de tiempo que la media de países de la OCDE hacen de España uno de los lugares del mundo donde es más lento y burocratizado poner en marcha una empresa. A la espera de la anunciada Ley de Emprendeduría (de la que circulan numerosos borradores, pero de la que poco se ha concretado todavía), las quince medidas «de choque» presentadas esta semana por el Gobierno poco hacen para empezar a resolver esta situación.

La receta del Gobierno

1	Extender los programas formativos dirigidos a la obtención de certificados de profesionalidad y con compromiso de contratación.
2	Desarrollo de estímulos para obtener el título de Educación Secundaria Obligatoria.
3	Tarifa plana para jóvenes autónomos. Cuota mínima de 50 euros durante seis meses para las nuevas altas de jóvenes autónomos a la Seguridad Social. Durante los seis meses siguientes, se aplicará una reducción sobre la base mínima de un 50% y después se mantiene una reducción y una bonificación de un 30% durante 18 meses.
4	Compatibilización durante nueve meses de la prestación por desempleo con el inicio de una actividad por cuenta propia, para emprendedores de hasta 30 años beneficiarios de una prestación por desempleo que se den de alta en el régimen especial de trabajadores autónomos.
5	Ampliación de la capitalización por desempleo. Se podrá capitalizar hasta el 100% de la prestación por desempleo para realizar una aportación al capital social de todo tipo de sociedades mercantiles de nueva creación. Además, se permite que la capitalización de la prestación por desempleo pueda utilizarse por el nuevo emprendedor para adquirir servicios de asesoramiento, formación e información, así como para cubrir los gastos de constitución de una nueva sociedad.
6	Mejora de la financiación para los autónomos y los emprendedores. Se impulsarán los fondos de capital semilla, microcréditos, business angels y la figura del préstamo participativo para facilitar la puesta en marcha de empresas.
7	Se permitirá la reanudación del cobro de la prestación por desempleo tras realizar una actividad por cuenta propia si, transcurrido un máximo de cinco años desde el inicio de una actividad por cuenta propia, se produce la baja en el régimen de autónomos.
8	Creación de oficinas de referencia en los Servicios Públicos de Empleo especializadas en el asesoramiento del emprendedor.
9	Contrato «generaciones». Los jóvenes que contraten de forma indefinida a desempleados de larga duración mayores de 45 años se beneficiarán de una reducción de la cuota de la empresa a la Seguridad Social por contingencias comunes del 100% durante el primer año.
10	Fomento de la Economía Social y del emprendimiento colectivo. Bonificación de 800 euros anuales en la cuota a la Seguridad Social durante un máximo de tres años para aquellas cooperativas y sociedades laborales que incorporen como socios trabajadores a jóvenes desempleados menores de 30 años. Esta bonificación será de 1.650 euros anuales para las empresas de inserción que contraten a jóvenes en riesgo de exclusión social durante todo el contrato o durante 3 años en caso de contrato indefinido.
11	«Portal único de empleo» en la web que facilite la búsqueda de empleo en todo el territorio.
12	Contratación con vinculación normativa. Las empresas que contraten a jóvenes sin experiencia laboral o desempleados de larga duración, y que compatibilicen empleo a media jornada con formación, disfrutarán de una reducción de la cuota a la Seguridad Social del 100% si tienen menos de 250 trabajadores y del 75% si superan dicha cifra en su plantilla.
13	Los autónomos y empresas de hasta 9 trabajadores que contraten de forma indefinida a jóvenes disfrutarán de una reducción del 100% en las cuotas a la Seguridad Social durante un año.
14	Contrato primer empleo a jóvenes sin experiencia profesional. Las empresas que transformen este contrato en indefinido tendrán derecho a una bonificación en la cuota a la Seguridad Social de 500 euros/año durante tres años y de 700 si se suscribe con mujeres.
15	Contrato en prácticas. Las empresas que contraten jóvenes que han terminado su periodo formativo para que puedan tener su primera experiencia profesional vinculada a su titulación disfrutarán de una reducción en la cuota a la Seguridad Social de hasta el 50%.

tizado poner en marcha una empresa. A la espera de la anunciada Ley de Emprendeduría (de la que circulan numerosos borradores, pero de la que poco se ha concretado todavía), las quince medidas «de choque» presentadas esta semana por el Gobierno poco hacen para empezar a resolver esta situación.

Lentitud

Albert Fernández Terricabras, profesor de la escuela de negocios Iese y director del fondo de capital semilla de esta escuela, es menos duro que Pere Segarra (URV) en la valoración de esas quince medidas de choque presentadas por el Gobierno, aunque con matices: «En general, las medidas tienen sentido, porque buscan una reducción del gasto relacionado con la contratación en las primeras etapas de la empresa y atacan los principales problemas que suelen tener los emprendedores, pero el problema es la lentitud con la que se están haciendo las cosas y la dimensión de las medidas».

En este sentido, Fernández Terricabras lamenta limitaciones como el hecho de que la reducción de las cuotas a la Seguridad Social sólo afecte a empresas hasta nuevos trabajadores. «Sería deseable que las medidas fuesen más potentes en cuanto a importes».

Pere Segarra, de la URV, coincide, y lo ejemplifica en otra de las medidas: «La tarifa plana de 50 euros durante seis meses para los nuevos jóvenes autónomos es insuficiente, porque antes de que empiece a funcionar un proyecto empresarial, pasarán un mínimo de dos o tres años. Seis meses es completamente absurdo. Para constituir una SL, como mínimo debes tener uno de los socios dado de alta como autónomo, y eso te obliga a pagar 250 euros al mes de autónomos, lo cual acaba llevando a la economía sumergida, porque 250 euros de autónomos no es realista».

Además, en opinión de Segarra «falta un programa para crecer», porque además de la necesidad de «ser mucho más flexibles a nivel de micro empresas y pequeñas empresas», hace falta además «un programa estructural que te permita hacer empresas de gran crecimiento y que se puedan internacionalizar».

Jordi Vinaixa, profesor de Direcció General i Estratègia de la escuela de negocios Esade, abona estas tesis: «Está bien que se piense en que sea más barato constituir una sociedad o darse de alta de autónomos, pero sobre todo es importante

Posición de España en el ranking mundial

TIPOS DE RÁNKINGS	2012	2013	
Arrancar un negocio	136	134	-2
Tramitar permisos de construcción	38	33	-5
Obtener suministro eléctrico	70	68	-2
Registrar propiedades	57	56	-1
Obtener crédito	53	52	-1
Proteger a los inversores	100	98	-2
Pagar impuestos	34	36	+2
Comercio transfronterizo	39	42	+3
Cumplimiento de contratos	64	64	0
Resolución de insolvencias	20	21	+1

FUENTE: DOING BUSINESS 2013

acortar el tiempo para constituir una sociedad y abrir el negocio mientras esperas los permisos».

«Partimos de una Administración muy garantista -explica Vinaixa-, que provoca que cuando la empresa se lanza a una actividad, hasta que no empieza a obtener resultados se queda sin fondos. No soy un liberal a ultranza, pero es precisa una normativa sencilla y estricta. Si la gente se pasa, hay que san-

La ayuda tiene que ser para cualquier persona que tenga un proyecto serio para generar ocupación, más allá de que sea joven o no».

Pere Segarra, de la URV, refuerza el discurso: «El problema es el de la gente de 45 años hacia arriba, que es imposible que se insieran en el mercado laboral. Aquí hay un trabajo importante que hacer, porque se están creando bolsas de pobreza importantes».

'Soy de los que piensan que la Administración, lo que debe hacer es no molestar'

Jordi Vinaixa
Esade

'Nos faltan experiencias positivas. Si conocemos más, emprenderemos más'

Albert F. Terricabras
Iese

cionar, pero de entrada dejemos que hagan, y si se estrellan, es su libertad. Porque esto de la emprendeduría tiene mucho que ver con la libertad individual, de hacerse su propio destino y de equivocarse. Soy de los que piensan que la Administración, lo que debe hacer básicamente es no molestar».

No sólo jóvenes

Las 15 medidas de choque presentadas por el presidente del Gobierno esta semana se dirigen prioritariamente a los jóvenes menores de 30 años. En opinión de Albert Fernández Terricabras, del Iese, limitarlo todo a «jóvenes emprendedores» es un error. «Si hablamos de emprendeduría -explica- no sólo estamos hablando de jóvenes. Se trata más bien de generar empresas que den ocupación a jóvenes, más que de generar jóvenes emprendedores.

Pero si bien las condiciones normativas y legales explican una altísima parte del porqué en el Estado español y en Catalunya tenemos unas tasas de emprendeduría tan bajas respecto a otros países, hay también factores socioculturales que desde luego tienen su importancia.

La imagen que nos devuelve el espejo del *Global Entrepreneurship Monitor* (GEM) 2011 -el último disponible de este observatorio global de la emprendeduría- está clara: nuestra tasa de creación de empresas está bastante por debajo de la media.

Si miramos las cifras en Catalunya, la tasa de creación de empresas es algo mejor que la media española, pero claramente inferior a la media del GEM. Así, con un 6,82% de la población adulta catalana involucrada en actividades de creación de empresa en 2011, Catalunya que-

Creación de empresas (TEA) en el contexto internacional

En porcentaje

Nigeria	34,99
China	24,01
Chile	23,69
Perú	22,89
Trinidad Tobago	22,67
Colombia	21,44
Panamá	20,78
Argentina	20,78
Tailandia	19,51
Guatemala	19,31
Brasil	14,89
EEUU	12,34
Media GEM	11,30
P. Bajos	8,21
Grecia	7,95
Portugal	7,54
R. Unido	7,29
Irlanda	7,25
Catalunya	6,82
España	5,81
Francia	5,73
Alemania	5,62
Japón	5,22
Rusia	4,57
Eslovenia	3,65

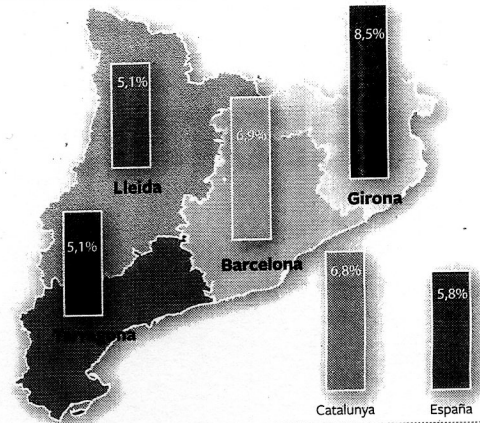
FUENTE: GEM 2011

FÁCIL HACER NEGOCIOS

Rank	Economía
1	Singapur
2	Hong Kong
3	Nueva Zelanda
4	EEUU
5	Dinamarca
6	Noruega
7	Reino Unido
8	Corea del Sur
9	Georgia
10	Australia
11	Finlandia
12	Malasia
13	Suecia
14	Islandia
15	Irlanda
16	Taiwan
17	Canadá
18	Tailandia
19	Isla Mauricio
20	Alemania
21	Estonia
24	Japón
25	Letonia
27	Lituania
28	Suiza
29	Austria
30	Portugal
31	Países Bajos
33	Bélgica
34	Francia
37	Chile
38	Israel
43	Perú
44	España
45	Colombia
185	República Centroafricana

Fuente: Doing Business 2013

La creación de empresas (TEA) en Catalunya



FUENTE: GLOBAL ENTREPRENEURSHIP MONITOR (GEM) 2011

da lejos de la media del GEM (un 11,30%) y de países referencia en emprendeduría, como los EEUU (12,34%) o los Países Bajos (8,21%), en un ranking en el que se mezclan economías maduras donde la emprendeduría lleva una carga importante de valor añadido y ocupación de calidad, junto a otras donde la alta tasa responde más bien a precariedad laboral y autoocupación.

Cuando bajamos al detalle territorial, observamos cómo las comarcas de Tarragona, con un 5,10% de tasa emprendedora, se sitúan a la cola -junto a las de Lleida, con otro 5,10%- de Catalunya, por debajo incluso

si como un delincuente. Ahora, en cambio, hemos aceptado que tiene derecho a cierto beneficio, porque genera valor y asume riesgos».

Pero también tenemos un fenómeno creciente, que Vinaixa compara con el de «la vida de los santos» de antaño, y que ejemplifica en «ese vídeo de Steve Jobs en la Universidad de Stanford, que si no lo ha visto todo el mundo, casi. Son modelos en los que reflejarse, que despiertan la innovación y la emprendeduría».

Modelos jóvenes, o tecnológicos, o cool. ¿Pero qué hay de los modelos «aburridos», de abrir la persiana cada día y trabajar en cosas «de toda la vida»? También los hay. «¿Y qué es un señor como Amancio Ortega?», se pregunta Jordi Vinaixa. «Es un señor que empezó como sastrero, a golpe de aguja e hilo, que viene del mundo más clásico».

«Hay el tópico del joven que en el garaje crea una aplicación, etcétera, pero el promedio de edad de la gente que crea empresas y sale adelante en los EEUU es de 35 años. Lo que sucede es que en el mundo tecnológico, las barreras de entrada son muy bajas», matiza Vinaixa.

Cambios

Pero aunque lento, algo se mueve. «Nos falta conocer experiencias positivas. Si conocemos más de estas experiencias, emprenderemos más», explica Albert Fernández Terricabras, del Iese, que lamenta que, a nivel social, «el emprendedor y el empresario, en España y Catalunya, todavía están injustamente mal vistos».

«Pero eso es algo que es culpa de todos -explica Fernández Terricabras-, por no haber potenciado esta imagen, de la que estamos faltos de experiencias positivas y nos sobran ejemplos en la prensa [de actitudes reprobables] que claman al cielo».

Sin embargo, «esto está cambiando, y la gente se da cuenta de que hay necesidad de emprendedores», concluye.

'Hay que ser mucho más flexible a nivel de micro y pequeña empresa'

Pere Segarra
URV

de la media estatal del 5,81%. En el otro extremo, Barcelona (con un 6,96%) y Girona (8,50%) marcan un dualismo emprendedor en Catalunya que algunas fuentes académicas atribuyen a la baja cantidad del muestreo, que podría contener márgenes de divergencia estadística importantes.

Modelos

Sea como sea, estamos todavía lejos de nuestros referentes occidentales más lógicos, aunque vamos acercándonos. Lo explica Jordi Vinaixa, de Esade: «Aunque no creo que sea fácil hacer hoy una ley de emprendeduría, soy optimista, porque estamos mucho mejor ahora que hace cinco años».

«Hay un elemento que es cultural -explica Vinaixa-, y en algunos de estos parámetros hemos avanzado. Hace cuarenta años, el empresario era visto ca-