

Hipótesis de partida

Empresa: Zapaterías Reunidas, S.L. Forma jurídica: Sociedad limitada;

Socios: 2 socios (los dos trabajan en el negocio)

Aportaciones de los socios: 80.000 euros

IVA: 18%

Tipo medio retención a empleados: 10%

Inversión inicial:

Instalaciones del local: 40.000 euros + IVA

Instalaciones de luz y calefacción: 3.000 euros + IVA

Mobiliario: 6.000 euros + IVA

Compra de ordenadores: 3.000 euros + IVA

Programas informáticos: 1.000 euros + IVA

Gastos de constitución: 1.200 euros

Ingresos estimados: Venta media de 7 pares de zapatos diarios a 60 euros de precio medio (50,85 de ingreso para la empresa, el resto es el IVA). Ingresos: 7 pares diarios por 50,85 euros y por 290 días laborables de apertura anuales igual a 103.225,50 euros. Supongamos que las ventas anuales aumentan 5% cada año, durante los primeros tres años.

Gastos estimados:

El coste de cada zapato asciende a 33 euros (sin IVA 27,97 euros).

Hay un alquiler de 600 euros más IVA al mes, una asesoría con un coste de 120 euros al mes más IVA, un seguro 100 euros al mes, gastos de suministros (luz, teléfono, etc.) 200 euros al mes más IVA, gastos de transportes 100 euros al mes más IVA, gastos de publicidad 1200 euros al año más IVA, gastos de reparación 500 euros al año más IVA.

Los gastos de personal corresponden a los gastos de los 2 socios por autónomos (250

euros al mes por persona por 12 meses) más los sueldos (900 euros brutos al mes cada uno). El resto se cobrará vía dividendos si hay beneficios).

Supongamos que los gastos anuales aumentan 5% cada año, durante los primeros tres años.

Activo y pasivo circulante:

- A efectos de simplificación, considera que las ventas se cobran al contado y los pagos de proveedores se realizan al contado.