

Tarragona Business Networking Event  
[www.tarragonaempren.com](http://www.tarragonaempren.com)

3 Octubre de 2009  
Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Tarragona

Organitza



Patrocina



Col·labora



Tarragona  
Business  
Networking  
Event

TarragonaEmpren

Trobada d'empreses | Noves relacions | Formació



3 Octubre de 2009

Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Tarragona  
Inscripció gratuïta

Organitza



## Qué es el Tarragona BNE?

El Business Networking Event és una manera ràpida i àgil de donar a conèixer la teva empresa mentres trobes potencials clients, proveïdors o col.laboradors. Busca la millor manera de vendre't en 2.5 minuts, i troba contactes empresarials per a millorar el teu negoci!

La jornada es complementa amb dues ponències relacionades amb l'àmbit empresarial y formatiu amb l'objectiu d'aportar coneixements clau dins el món empresarial. Si no tens empresa però vols assistir a les conferències, pots fer la inscripció com a particular.

## Com funciona?

L'objectiu de la trobada instantània (BNE) és parlar amb l'altre empresari durant dos minuts i mig sobre el teu negoci i que l'altra persona prengui nota durant aquest temps. Al cap de 2.5 minuts es giren els rols. Passats aquests primers cinc minuts es canvia de parella per a fer un nou contacte.

Les trobades estan planificades per tal de maximitzar el nombre de contactes en el temps disponible. A més a més, després del BNE estaràs convidat a participar en un dinar informal a on podràs relacionar-te més amb les persones que tinguis interès.

## Qui participa?

Aquells que participen en el BNE pertanyen a diversos sectors i amb diverses característiques. Alguns són propietaris de petites i mitjanes empreses, mentre que altres són directores i directius de grans empreses. En aquest sentit, intentem que hi hagi la major diversitat possible.

La característica comuna és que tothom desitja fer negocis i, tots ells són compradors i venedors al mateix temps. Per tant, les oportunitats per guanyar un client o trobar un proveïdor són elevades.

## Algunes idees que t'ajudaran...

Per tal de causar la millor impressió possible i donar la màxima informació a l'altre empresari, no oblidis:

- Coneix bé el teu negoci.
- Sigues capaç de descriure què fas i per a quin tipus de client es fa en poques frases.
- Coneix què vols i què necessites del networking i què tens per oferir.

## Programa

**9:00h - Recepció dels assistents.**

**9:15h - Inauguració del Tarragona Business Network a càrrec de:**

**Sr. Albert Abelló**

*President de la Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Tarragona.*

**Sr. Oriol González**

*President de la Jove Cambra Internacional de Tarragona.*

**9:30h - Experiència empresarial emprendora:**

"Experiencias creando empresas"

**Sr. André L. Vanyi-Robin**

*Fundador d'Adecq Digital S.L. empresa de difusió i tecnologies de la informació que ha desenvolupat la plataforma Bestv ([www.bestv.net](http://www.bestv.net))*

**10:30h - Sessió formativa**

"Negociación en tiempos de crisis"

**Sr. Ramón Alsina**

*Soci fundador de Initia ([www.initiastar.com](http://www.initiastar.com)), empresa dedicada a la formació i coaching. Les àrees d'interès del Sr. Ramón Alsina esta focalitzades en la millora del rendiment personal, la negociació i el lideratge.*

**11:30h - Coffee Break**

**12:00h - Inici del Tarragona Business Network Event**

**14:00h - Cloenda del Tarragona BNE a càrrec de:**

**Sr. Oriol González**

*President de la Jove Cambra Internacional de Tarragona.*

**14:15h - Dinar per els assistents del Tarragona Business Network**

## Inscripcions

[www.tarragonaempren.com](http://www.tarragonaempren.com)

